



anro Unternehmensberatung
GmbH & Co. KG

Juliusstr. 2
65189 Wiesbaden
Fon +49(0)611 / 723 999 0
Fax +49(0)611 / 723 999 29
mitte@remax.de
www.remax.de

Berufliche Perspektiven auch für Hochschulabgänger, Quereinsteiger oder Frauen, die ins Berufsleben zurückkehren

RE/MAX Franchise Zentrale Wiesbaden - Das Makler-Franchise-Unternehmen RE/MAX schult derzeit verstärkt bundesweit Immobilien-Makler auf Selbstständigen-Basis. Besonders richtet sich RE/MAX hier an Hochschulabgänger, Quereinsteiger in der Gruppe 50 plus oder an Frauen, die ins Berufsleben zurückkehren. Eine Makler-Tätigkeit bei RE/MAX bietet hohe zeitliche Flexibilität und Selbstbestimmtheit mit beruflicher Perspektive.

Die Nachfrage nach qualifizierter und glaubwürdiger Immobilien-Dienstleistung nimmt in Deutschland weiter zu. Hier spielt die Immobilie als nachhaltige Investition für Privathaushalte als auch für Investoren eine herausragende Rolle. So konnte sich das weltweite Franchise-Lizenzsystem von RE/MAX auch während der Finanzkrise behaupten. Die Anzahl der Büros stieg in Deutschland im Jahr 2010 um zwanzig neue Büros auf eine Gesamtzahl von hundertachtzig. Gleichzeitig wuchs die Zahl der aktiven Lizenz-Makler auf deutlich mehr als neunhundert an. Unternehmensziel für das laufende Jahr 2011 ist, den Tausender-Sprung bei den Lizenz-Maklern weit zu überrunden.

„Um unseren Qualitätsstandards gerecht zu werden, benötigen wir qualifizierte Immobilienmakler mit hohen fachlichen und sozialen Skills“, unterstreicht Andreas Schreiner, Geschäftsführer RE/MAX Franchise Zentrale Wiesbaden, die Bedeutung der RE/MAX-eigenen Schulung. Diese beinhaltet mehrere aufeinander aufbauende Trainings-Module bis hin zum IHK-Abschluss „Geprüfte/r Immobilien-Fachwirt/in (IHK)“.

Weitere Information unter www.remax.de oder Tel.: 06 11 – 72 39 99-0

RE/MAX wurde 1973 in den USA gegründet und ist das umsatzstärkste Immobiliennetzwerk weltweit. RE/MAX ist ein klassisches Franchise-Immobilien-System und steht für Real Estate / MAXimums. Mit über 100.000 Immobilien-Profis ist es in über 80 Ländern vertreten. In Deutschland agiert das Franchise-System mit mehr als 900 Maklern in über 180 Büros. Die Erfolgsphilosophie von RE/MAX setzt auf eine ausgeprägte win-win-Situation auf Seiten der einzelnen Franchise-Nehmer, Lizenz-Makler und Kunden. Durch optimale Vernetzung der einzelnen Makler hat der Kunde Zugriff auf sämtliche Immobilien-Angebote aller RE/MAX Makler sowie sämtlicher Suchwünsche und spart somit Zeit und Aufwand.

Lizenz-Nehmer sind bei RE/MAX selbstständig agierende und qualifiziert ausgebildete Makler mit Zertifikat. Die Franchise-Nehmer stellen ihren Lizenz-Maklern bewährte Office-Leistungen, qualifizierte Ausbildung und professionell aufgestellte Marketing-Tools zur Verfügung. Unterstützt werden die Makler zusätzlich durch den RE/MAX-eigenen MLS, Multiple Listing Service. Dieses ist in Deutschland in der Form einzigartig und präsentiert sämtliche gelistete RE/MAX-Objekte Interessenten und Maklern gleichermaßen schnell und unkompliziert innerhalb 24 Stunden.

Pressekontakt:

RE/MAX Deutschland Mitte
Juliusstraße 2
65189 Wiesbaden
Tel. 0611 – 72 39 99-0
Fax: 0611 – 72 39 99 29
E-Mail: mitte@remax.de
Internet: www.remax.de

Hedda Werner M.A.
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
Tel.: 06136 – 99 410 48
E-Mail: hedda.werner@remax.de

www.remax.de